A JELENLEGI AI-RENDSZERE KÉPES-E ERRE?

50 Kérdéses Vezetői AI-Képességaudit: Beosztotti AI-automatizmusok vs. Ügyvezetői Privát AI-Kabinetfőnök és Végrehajtó Testület (1–250 fős B2B vállalatok, alapítók és tanácsadók számára)

Kitöltő döntéshozó / Pozíció:	**Vállalat / Iparág:**	**Dátum:** 2026. ....

VEZETŐI PARADOXON ÉS STRATÉGIAI ALAPVETÉS: A B2B tárgyalásokon gyakran elhangzik: *„Nekünk már van AI-rendszerünk / fizetős ChatGPT-nk”*, *„Az ERP/CRM rendszerünkben már működnek AI-asszisztensek”*, vagy *„Nálunk már egy tanácsadó cég AI-automatizációt vezet be”*. Csakhogy egy első számú vezetőnek (CEO, alapító, cégtulajdonos), egy B2B tanácsadónak vagy egy senior értékesítési vezetőnek **teljesen más szintű kérdésekre kell választ kapnia**, mint a beosztott dolgozóknak. Amíg a szervezeti AI-automatizmusok a napi operatív adminisztrációt gyorsítják a „gépházban”, addig a **Gm-AI Kabinetfőnök Program** egy hermetikusan zárt, meglévő IT-tól független **Privát Tanácsadó és Végrehajtó Testületet** ad a vezető kezébe a Parancsnoki Hídon.

Stratégiai Dimenzió	Hagyományos Céges AI / ERP-Modul / Nyílt ChatGPT (A beosztottak és a „gépház” eszköze)	Gm-AI Kabinetfőnök & Privát AI-Asszisztensi Flotta (Az Ügyvezető, Vállalkozó és Tanácsadó testülete)
Elsődleges fókusz	Operatív részfolyamatok, ügyfélszolgálati sablonok, táblázatok és szoftveres adatmozgatás.	Üzleti modell innováció, 90 napos stratégia, B2B 5.0 tárgyalási erő, árazás, marzsvédelem és vezetői fókusz.
Működési logika	**Reaktív („Üres lap”):** A vezetőnek kell promptokat kitalálnia; kontextusvesztés és felszínes „AI-hablaty”.	**Inverz Logika („Készen állsz a munkára?”):** Az AI 3–7 célzott diagnosztikai kérdéssel vezet, Ön csak jóváhagy (HITL).
Szellemi tőke és Adatbiztonság	Nyilvános internetes átlagtudás; „Shadow AI” kockázat (kollégák által nyílt felületre másolt céges titkok).	**2 TB-os Zárt Digitális Trezor** (EU AI Act & GDPR) + 9 év K+F-ből származó **375 db Gm-CANVAS** üzleti modell.
Váltási trauma	Hónapokig tartó IT-integráció, meglévő rendszerek bolygatása, folyamatos szoftveres havidíjak.	**„És-És” megoldás 7 nap alatt:** Meglévő Microsoft/ERP érintetlen marad, 20 perc vezetői időigény, 0 Ft szolgáltatói havidíj.

KITÖLTÉSI ÚTMUTATÓ (1–10 SKÁLA): Olvassa végig az alábbi 50 vezetői képességkérdést! Minden kérdésnél jelölje be (X-szel vagy beszínezéssel) az **1-től 10-ig terjedő négyzetekben**, hogy a jelenleg Ön által használt AI-megoldás (ChatGPT/Claude, ERP AI-modul vagy folyamatban lévő AI-projekt) milyen szinten képes az adott felsővezetői feladat önálló, hallucinációmentes elvégzésére! *(1 = Egyáltalán nem képes rá / Nekem kell órákig promptolnom; 5 = Csak felszínes, általános vázlatot ad; 10 = Zárt vállalati DNS-ből, kérdésekkel vezetve, kulcsrakészen szállítja).*

I. BLOKK: ZÁRT DIGITÁLIS TREZOR, ADATSZUVERENITÁS ÉS INVERZ MŰKÖDÉSI ARCHITEKTÚRA (1–7. Kérdés)

Fókusz: Megvédi-e a jelenlegi rendszere a vállalati szellemi vagyont, és megszünteti-e a vezetői promptfáradtságot?

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
01	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** egy 100%-ban zárt, EU AI Act és GDPR kompatibilis, 2 TB-os vállalati **Digitális Trezorban** (akár 300 db, egyenként 5000 oldalas dokumentumot egyesítve) kezelje a cég teljes szellemi vagyonát úgy, hogy abból soha ne tanuljanak a nyilvános AI-modellek? **[Gm-Kabinetfőnök Trezor]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
02	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** bonyolult promptolás és parancs-kísérletezés helyett **Inverz Logikával** működjön: Ön csak beírja, hogy *„Készen állsz a munkára?”*, és az AI egyszerre 3–7 tűpontos diagnosztikai kérdéssel vezeti végig a folyamaton? **[Inverz Párbeszéd Motor]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
03	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** minden egyes stratégiai vagy pénzügyi állítását pontos forrás-horgonyokkal (Source Grounding) közvetlenül visszakövesse a cég saját belső dokumentumaiig, matematikailag kizárva az AI-hallucinációt és a találgatást? **[Zéró Hallucináció Pajzs]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
04	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** az általános internetes közhelyek helyett 9 évnyi kutatás-fejlesztésből származó, **375 db strukturált üzleti és értékesítési munkalap (Gm-CANVAS)** nemzetközi (amerikai, ausztrál, izraeli, kanadai) módszertanát alkalmazza a hazai (CEE) piacra szabva? **[375 Gm-CANVAS Üzemanyag]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
05	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a meglévő vállalati IT-infrastruktúra (Microsoft 365, Teams, SharePoint, ERP, CRM) megbolygatása és **váltási trauma nélkül**, egy független, elszeparált vezetői döntéstámogató szigetként („És-És” megoldásként) működjön? **[Zero-Integration Architektúra]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
06	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy parancsnoki hídvédelmet** nyújtson az első számú vezetőnek: olyan privát tanácsadó testületként szolgálja Önt, amelyre a beosztottaknak nincs rálátása, megszüntetve a szervezeten belüli kompetencia-aszimmetriát? **[Privát C-Level Jogosultság]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
07	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** szigorú **Human-in-the-Loop (HITL)** állapotgépként működjön: soha ne gyártson végleges anyagot vaktában, hanem először vázlatot és előzetes koncepciót mutasson be, és csak az Ön kifejezett jóváhagyása után hajtsa végre a feladatot? **[HITL Governance Protokoll]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
I. BLOKK RÉSZEREDMÉNY (Maximális: 70 pont):		**..... / 70 pont**

II. BLOKK: ÜGYVEZETŐI FÓKUSZ, 90 NAPOS AGILIS STRATÉGIA ÉS SZELLEMI VAGYON (8–15. Kérdés)

Fókusz: Kiszabadítja-e a vezetőt a napi operatív tűzoltásból, hogy a cégÉN dolgozzon, ne a cégéBEN?

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
08	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** személyes agilis mentorként a 10 éves vezetői vízióját lebontsa 3 éves mérföldkövekre, 90 napos stratégiai körökre és napi **3×90 perces zavartalan „Deep Work” (mélymunka) sprintekre**, megelőzve a vezetői kiégést? **[#14 Gm-ALPHA SPRINT AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
09	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** kiszűrje a figyelemelterelő operatív zajt, és tűpontosan meghatározza, mire kell Önnek vezetőként határozott **NEM-et mondania** ahhoz, hogy havonta 40+ óra (napi 1–2 óra) tiszta stratégiai fókuszideje szabaduljon fel? **[#14 Gm-ALPHA SPRINT AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
10	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** egy 8 tematikus blokkra osztott, 50 kérdéses diagnosztikai interjún keresztül feltárja a cég jelenlegi szűk keresztmetszeteit („A” állapot), és abból egy 3 hetes sikerciklusokra bontott **90 Napos Agilis Vállalkozási és OKR Akciótervet** („B” állapot) állítson elő? **[#8 Gm-50 Vezetői Start AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
11	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a GM-T SELECT 34-es keretrendszer alapján elvégezze a vállalat és a tulajdonos fejében lévő láthatatlan tudás **Szellemi Vagyonleltárát (UIP)**, lefuttatva a személyfüggetlenségi tesztet (*„Működik-e ez a tudás az Ön jelenléte nélkül is?”*)? **[#9 Gm-UIP Vagyonleltár AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
12	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** számszerűsítse a rejtett szellemi vagyonhiányok pénzügyi költségét, és egy exportálható C-szintű jelentésben 90 napos tervet adjon a személyfüggő tudás monetizálható, forgalomképes vagyonelemmé alakítására? **[#9 Gm-UIP Vagyonleltár AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
13	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a **15 szempontos Gm-Force Canvas** módszertannal átvilágítsa a teljes szervezeti felépítést, vizuális folyamattérképekké formálja a működést, és azonnal megmutassa, hol vannak rejtett tartalékok a rendszerben? **[#13 Gm-FORCE Agilis Vezetői AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
14	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a feleslegesen vaskos, 50 oldalas tanulmányok és stratégiai dokumentumok helyett **egyoldalas, Lean logikájú végrehajtási munkalapokra** bontsa le a komplexitást, összekapcsolva az SOP folyamatokat az OKR célkövetéssel? **[#11 Gm-BLACK Lean AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
15	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** digitális operatív vezetőként a megbeszélések nyers jegyzeteiből vagy hangfelvételeiből másodpercek alatt **felelősökkel és határidőkkel ellátott akciótervet** generáljon, és azt beépítse a visszakereshető vállalati tudástárba? **[#12 Gm-AGILIS Megbeszélés AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
II. BLOKK RÉSZEREDMÉNY (Maximális: 80 pont):		**..... / 80 pont**

III. BLOKK: ÜZLETI MODELL INNOVÁCIÓ, PIACVALIDÁLÁS ÉS ÉRTÉKALAPÚ USC ÁRAZÁS (16–23. Kérdés)

Fókusz: Kiemeli-e a cégét a romboló árversenyből, és megvédi-e a sikertelen fejlesztési beruházásoktól?

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
16	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** váratlan külső piaci sokkok, gazdasági átrendeződés vagy a **7 üzleti modell-elavulási tünet** (csökkenő marzs, árengedmény-kényszer, kulcsügyfelek távozása) esetén napok alatt új, válságálló üzleti modellt tervezzen? **[#10 Gm-BLACK Swan AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
17	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a **TAM–SAM–SOM modell** alkalmazásával tényalapúan kalkulálja a reálisan megszerezhető piaci részesedést, és élesen elkülönítse a nyerő, a stagnáló, valamint a bukásra ítélt működési modelleket? **[#16 Gm-TRENDEK AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
18	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** egy új ötlet vagy mikropiacra lépés előtt egy 5×7 kérdéses validációs auditot futtasson le (CLV, belépési korlátok, váltási aggályok), és a végén objektív **GO / CONDITIONAL GO / NO-GO** döntési javaslatot adjon? **[#17 Gm-MIKROPIAC Validátor AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
19	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a Design Thinking, a Lean Startup és a **Jobs-to-be-Done (JTBD)** elmélet alapján önálló, könnyen összehasonlítható termékek helyett ellenállhatatlan **Különleges Ajánlati Kombinációkat (USC)** építsen fel? **[#18 Gm-USC MASTERMIND AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
20	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** etikus üzleti hírszerzéssel feltérképezze a versenytársak árképzését, ajánlati szerkezetét és működési vakfoltjait, majd pontosan kijelölje azokat a piaci réseket, ahol cége dominanciát építhet? **[#19 Gm-VERSENYTÁRS Térképész AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
21	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** átültesse a cégét a költségalapú árazásból az **értékalapú árazásba**, és a **Gm-5T elv** (*„többnek, többet, többért, többször és tovább”*) alapján megalapozott áremelési és marzsvédelmi stratégiát dolgozzon ki? **[#20 Gm-USC ÁRAZÁS Szakértő AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
22	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** magas hozzáadott értékű vállalati workshopokat, képzéseket és tanácsadói programokat tervezzen meg a **CEE Bias Filter (közép-európai piaci szűrő)** alkalmazásával, komplett AIDA/PAS feliratkozó szövegekkel és tartalomnaptárral? **[#15 Gm-Workshop Szobrász AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
23	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** bármilyen új ajánlat piacra vitele előtt ellenőrizze, hogy az ajánlat tűpontosan megválaszolja-e a döntéshozók fejében lefutó **19 kritikus vevői zárókérdést** (Miért most? Miért velünk? Mi a váltási trauma? Mi a COI?)? **[USC 19 Kérdés Pajzs]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
III. BLOKK RÉSZEREDMÉNY (Maximális: 80 pont):		**..... / 80 pont**

IV. BLOKK: B2B 5.0 ÜZLETI HÍRSZERZÉS, KERESLETGENERÁLÁS ÉS DIREKT MEGSZÓLÍTÁS (24–30. Kérdés)

Fókusz: Hoz-e kiszámíthatóan új, minősített B2B tárgyalásokat a rendszer a drága és hatástalan marketingpróbálkozások helyett?

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
24	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** tárgyalások előtt **360 fokos digitális entitás- és humánprofilozást** végezzen a kiszemelt B2B döntéshozóról, feltérképezve az elmúlt 21 napi aktivitását, kapcsolati hálóját, valamint a cég hivatalos jogi és pénzügyi mutatóit? **[#1 Gm-Üzleti Hírszerző AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
25	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a profilozott döntéshozó aktuális szűk keresztmetszeteire („A” állapot) és céljaira („B” állapot) kalibrálva azonnal személyre szabott, klisémentes LinkedIn DM üzeneteket és telefonos nyitóforgatókönyveket írjon? **[#1 Gm-Üzleti Hírszerző AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
26	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a 6 pillérből és 30+ eszközből álló **MDG-SDG keretrendszer** alapján 1–10-es skálán auditálja a cég ügyfélszerzési rendszerét, és kijelölje a Pareto-elvű (80/20) **„Arany Háromszöget”** a legnagyobb profitnövekedésért? **[#2 Gm-MDG-SDG Lead Audit AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
27	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a 90 napos ügyfélszerzési terv részeként határozott **„Tilos Listát”** állítson fel azokról a pénzégető marketingcsatornákról, amelyekre a vállalatnak az adott fejlődési fázisban tilos erőforrást pazarolnia? **[#2 Gm-MDG-SDG Lead Audit AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
28	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** végigvezesse Önt vagy értékesítőit a **B2B 5.0 értékesítés mind a 6 kulcslépésén** (tölcsér töltése, kibillentés, feltárás, ajánlatfejlesztés, üzleti tárgyalás, lezárás) a cég saját tudásbázisára építve? **[#3 Gm-B2B 5.0 Értékesítési AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
29	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** megtervezze a **TELEFON → E-MAIL → TELEFON** háromlépcsős direkt megkeresési szekvenciát, amely mintázatmegszakítással (Pattern Interrupt) 90 másodperc alatt megszerzi a döntéshozó figyelmét és felhatalmazását? **[#4 Gm-5 Hatás DIREKT AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
30	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** egy **38 pontos minősítési mátrix** segítségével objektíven szétválassza a megkeresett partnereket (**MOST / KÉSŐBB / SOHA** státuszra), megkímélve Önt a felesleges és meddő tárgyalási köröktől? **[#4 Gm-5 Hatás DIREKT AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
IV. BLOKK RÉSZEREDMÉNY (Maximális: 70 pont):		**..... / 70 pont**

V. BLOKK: TÁRGYALÁSTECHNIKA, DMU SZABOTŐRÖK, KIFOGÁSKEZELÉS ÉS MESTERZÁRÁS (31–37. Kérdés)

Fókusz: Megvédi-e a vállalati profitot az áralkuktól, és visszahozza-e a beragadt, halogatott B2B ajánlatokat?

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
31	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** nagy értékű, ellenséges vagy nyertes-vesztes (Hardball) dinamikájú B2B tárgyalásokon a taktikai empátia módszertanával lépésről lépésre feloldja a holtpontokat és megvédje a vállalati árrést? **[#5 BLACK Fulcrum Tárgyalási AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
32	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** feltérképezze a **6–11 fős beszerzési bizottság (DMU)** minden tagjának (gazdasági döntéshozó, CFO, végfelhasználó, látható és rejtett szabotőr) valós érdekeit, és mindegyikükre külön érvmátrixot készítsen? **[#6 Gm-SYNERGO Érdekérvényesítő AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
33	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a Harvard-modell, a SPIN és a RAIN módszertanok alapján egyoldalú árengedmények helyett forintosított, három opciós **Win-Win „Cseremixet”** és végponttól végpontig tartó Szinergia Playbookot generáljon? **[#6 Gm-SYNERGO Érdekérvényesítő AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
34	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** élesen szétválassza a vevők valódi döntési gátjait az udvarias álkifogásoktól (füstfüggönyöktől), és professzionális zárási technikákkal kezelje a döntéshozók eltűnését (ghosting) vagy halogatását? **[#7 Gm-B2B 5.0 Mesterzárás AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
35	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** elakadt tárgyalásnál diagnosztizálja a **16 B2B elakadási gyökérokot** és a **Bizalom 6 Kapujának** állapotát (Panadol vs. Halolaj világ), pontosan megmutatva, melyik kapu záródott be a vevő fejében? **[#33 Gm-ELLENÁLLÁS B2B 5.0 AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
36	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy Chris Voss FBI tárgyalási taktikáival** (Accusation Audit, Labeling, Mirroring, Kalibrált „Hogyan/Mi" kérdések) szó szerint felolvasható vagy elküldhető párbeszéd-szkripteket írjon a *„That's Right"* eléréséhez? **[#33 Gm-ELLENÁLLÁS B2B 5.0 AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
37	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** minden ajánlatban pontos matematikai képletekkel számszerűsítse a **Megtérülést (ROI)** és a **Halogatás Havi Árát (Cost of Inaction – COI)**, megmutatva a vevőnek, mennyibe kerül neki, ha 1 hónapot vár a döntéssel? **[#33 Gm-ELLENÁLLÁS B2B 5.0 AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
V. BLOKK RÉSZEREDMÉNY (Maximális: 70 pont):		**..... / 70 pont**

VI. BLOKK: SZERVEZETI REND (SOP), HR ONBOARDING, SCORECARD ÉS FRACTIONAL AI CFO (38–43. Kérdés)

Fókusz: Rendszert és mérhető pénzügyi kontrollt visz-e a cégbe, mielőtt a káoszt automatizálná?

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
38	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a kulcsemberek fejében lévő szubjektív tudást strukturált **Standard Működési Eljárásokká (SOP)** formálja felelősségi körökkel és mérőszámokkal, megszüntetve a *„mindenki csinál mindent"* káoszát? **[#22 Gm-SOP Operációs AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
39	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** kompetencia-alapú pozícióprofilokat, KPI-értékelési rendszert és **1. nap – 1. hét – 1. negyedév felbontású betanítási (onboarding) programot** építsen, radikálisan lerövidítve az új belépők betanulási idejét? **[#21 Gm-HR AI-asszisztens]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
40	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** rendezetlen vezetői felvetésekből objektív, 1–5 skálás **diagnosztikai scorecardokat, checklisteket és mélyinterjú-vázlatokat** tervezzen kiértékelési benchmarkokkal és azonnali Google Forms specifikációval? **[#23 Gm-AGILIS CEO AUDITOR AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
41	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a vállalat belső adataiból és üzleti logikájából félkész helyőrzők nélkül, azonnal futtatható, interaktív **egyfájlos HTML vezetői dashboardokat**, KPI-kártyákat és célszoftver-prototípusokat kódoljon? **[#24 Gm-Dashboard & UX/UI AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
42	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** megosztott pénzügyi vezetőként (**Fractional CFO**) Balanced Scorecard szemléletben értékelje a 12–15 legfontosabb mutatót (EBITDA, Cash Flow, CAC, LTV, OTIF, NPS), beépített közép-európai kockázati szűrővel (lánctartozás, deviza)? **[#25 Gm-AI CFO Pénzügyi AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
43	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** hiányzó pénzügyi adat esetén leállítsa a hallucinációt, és Zöld/Sárga/Piros jelzésű Vezetői Műszerfalat, valamint **háromlépcsős válság- és intézkedési tervet** dolgozzon ki kötelező emberi jóváhagyással? **[#25 Gm-AI CFO Pénzügyi AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
VI. BLOKK RÉSZEREDMÉNY (Maximális: 60 pont):		**..... / 60 pont**

VII. BLOKK: LINKEDIN B2B 5.0 ÖKOSZISZTÉMA, GEO/AEO DOMINANCIA ÉS THOUGHT LEADERSHIP (44–50. Kérdés)

Fókusz: Beemelik-e az Ön nevét és cégét az AI-keresők (ChatGPT, Perplexity, Gemini) a B2B döntéshozók válaszaiba?

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
44	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a 70/30-as szabály (70% kemény belső tényadat, 30% kreatív szintézis) és a **GEO/AEO (Answer Engine Optimization)** logika alapján olyan LinkedIn posztokat írjon klisék nélkül, amelyeket a Perplexity, a ChatGPT és a Gemini forrásként idéz? **[#26 LinkedIn Posztalkotó AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
45	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** minden B2B tartalomhoz **7 eltérő pszichológiai archetípusra** (veszteségkerülés, dogmatörés, információs űr stb.) épülő, 140 karakteres UI-limitre kalibrált, görgetést megállító nyitómondatot (Hookot) tervezzen? **[#30 HOOK Generátor AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
46	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** az üres *„Remek poszt!”* klisék helyett **4 stratégiai komment-archetípust** (Konstruktív Kontrariánus, Taktikai Mélység, Szókratészi Katalizátor, Tömör Valóság) generáljon, amelyekkel saját poszt nélkül is építi tekintélyét? **[#28 LinkedIn Kommentátor AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
47	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a SPEAR keretrendszer, Josh Braun *„Poke the Bear”* és Chris Voss alacsony súrlódású kérdéseivel nyomulásmentes, egyenrangú (peer-to-peer) **LinkedIn DM és e-mail üzeneteket** írjon három választható opcióban? **[#29 LinkedIn DM Szobrász AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

#	A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy... (Gm-AI Kabinetfőnök referencia-képesség)	Jelenlegi AI-rendszerem szintje (1–10)
48	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** webináriumokhoz és szakmai eseményekhez AIDA/PAS konverziós leírásokat, valamint az AI-keresők számára azonnal indexelhető, fordított piramis elvű **GEO adatblokkokat (Ki, Mi, Mikor, Hol, Hogyan)** építsen? **[#27 Eseményszervező AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
49	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** háromfázisú állapotgépként (Discovery → Co-creation vázlat → Execution) 600–1800 szavas, prémium szakmai **LinkedIn és E-mail hírleveleket (White Paper esszéket)** írjon, kiszűrve az amerikai „broetry” hype-ot? **[#31 Hírlevél Szerzőtárs AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
50	**A jelenlegi AI-rendszere képes-e arra, hogy** a vállalati tudásbázisból kéthasábos **YouTube videó-forgatókönyveket** (60 mp Shorts Perfect Loop-tól a 3 órás Masterclass-ig), thumbnail promptokat, Google Key Moments időbélyegeket és 10 pontos feltöltési protokollt gyártson? **[#32 Gm-YouTube Architekt AI]**	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10
VII. BLOKK RÉSZEREDMÉNY (Maximális: 70 pont):		**..... / 70 pont**

ÖSSZESÍTETT VEZETŐI AI-ÉRETTSÉGI SCORECARD ÉS STRATÉGIAI DIAGNÓZIS

Összpontszám (Max. 500 pont)	Jelenlegi Vezetői AI-Státusz	Stratégiai Diagnózis és Vezetői Kockázat
50 – 180 pont (Átlag: 1–3,5 / kérdés)	**Operatív Kiszolgáltatottság & Promptfáradtság**	A jelenlegi AI-használat kimerül az ad-hoc chatelgetésben vagy a beosztotti szintű automatizmusokban. A vezető a cég legszűkebb keresztmetszete; magas a „Shadow AI” adatvesztési kockázat és a napi 1–2 óra vezetői időveszteség.
181 – 340 pont (Átlag: 3,6–6,8 / kérdés)	**Szigetszerű („Spagetti”) AI-Használat**	Vannak jó részmegoldások (pl. ERP-modul vagy tartalomvázlatok), de hiányzik a zárt 2 TB-os Digitális Trezor, az Inverz Logika és a 375 Gm-CANVAS üzleti metodika. A vezetőnek még mindig sokat kell magyaráznia és javítania az AI kimenetét.
341 – 500 pont (Átlag: 6,9–10 / kérdés)	**10x Parancsnoki Híd (AI-Kabinetfőnök Érettség)**	A vezető zárt vállalati DNS-re épülő tanácsadó testülettel dolgozik. A finomhangolás fókusza a legmagasabb ROI-t hozó 1–7 szakterületi AI-asszisztens célzott skálázása.
AZ ÖN JELENLEGI ÖSSZPONTSZÁMA (I–VII. blokk összesen):		**..... / 500 PONT**

KÖVETKEZŐ MOST LÉPÉS: 45 PERCES PRIVÁT SPRINT DEMO E-KONZULTÁCIÓ (0 FT – DÍJÁT ÁTVÁLLALJUK!)

Nem Önnek kell 33 szakterületi AI-asszisztensből vakon választania! Foglaljon le egy **100%-ban kötelezettségmentes, 45 perces SPRINT DEMO konzultációt** (értéke: 56.250 Ft, amelynek díját átvállaljuk). A beszélgetésen a fenti 50 kérdésből kiválasztjuk azt a 2–3 területet, ahol a legalacsonyabb pontszámot adta, és **élőben, a saját üzleti példáján tesztelheti** a Gm-AI Kabinetfőnök működését. A kiválasztott 1–7 fős privát AI-flottát **7 naptári nap alatt, kulcsrakészen** (az 1. napon mindössze 20 perc vezetői időráfordítással, meglévő szoftverei cseréje nélkül, 50%-os szerződéses elégedettségi garanciával) telepítjük.

Időpontfoglalás és kapcsolat: Küldje vissza a **„DEMO”** szót, vagy foglaljon közvetlenül: **Tisótzki István** (AI First Tanácsadó, Gm-AGILIS CEO Eszköztár) | Mobil: **+36 30 737 5554** | E-mail: **agilisceo@gmvip77.com** | Naptár: **https://calendar.app.google/ET13ikbyQgdzGHEk8**